



ВАШИ ФИНАНСОВЫЕ
ВОЗМОЖНОСТИ







01/ КОМПАНИЯ MONMIO



MonMio - это международная компания прямых продаж нового формата. Компания создана под эгидой Международного Инвестиционного фонда и предпринимателей с опытом управления крупными корпорациями. Наша команда объединяет специалистов и лидеров из России, Швейцарии, Франции, Италии.

Основная стратегия развития компании строится на инновациях и мобильной экспансии во все регионы России и Европы.

Мы являемся ведущими экспертами в области построения сетевого бизнеса и точно знаем, что нужно нашим клиентам и партнерам. Именно поэтому мы создали компанию, объединяющую интересы всех участников бизнеса.

MonMio - это модный современный прибыльный бизнес для Консультантов и инновационные качественные продукты для Клиентов.

Идея MonMio объединяет по всему миру людей, которые хотят быть молодыми, энергичными, красивыми и стремятся к саморазвитию.



02/ ЗАРАБАТЫВАЙТЕ КРАСИВО

Бизнес,
основанный
на ценностях,
про людей
и для людей



Вы осваиваете
новые
профессии



Щедрая система
вознаграждения
на всех уровнях



Современная
Бизнес-система
для каждого
Консультанта



Мобильная
система работы
Вы можете вести свой
бизнес откуда угодно.
Вы сопровождаете
Клиента, помогаете с
выбором продукции,
компания сама
доставляет ему покупки.



Работающий
продукт,
основанный на
качестве
и ПОЗИТИВНЫХ
ЭМОЦИЯХ



03 / ВАШИ ФИНАНСОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ С MONMIO

Компания MonMio предлагает для вас выгодный Компенсационный план, который позволит вам создать альтернативный источник дохода и будет приносить растущую прибыль.

- 

1. Вознаграждение Клиента – возврат (cash back) до 10% от стоимости заказа
- 

2. Персональная скидка Консультанта
- 

3. Розничный доход за сопровождение Клиентов
- 

4. Доход за Объем Покупок
- 

5. Командный бонус
- 

6. Лидерский бонус
- 

7. Квартальный бонус
- 

8. Бонус Офиса MonMio
- 

9. Отдых и обучение за счет Компании MonMio
- 

10.
- 

11. iPhone в подарок новому Директору
- 

12. Акции и программы



04/ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ (CASH BACK) КЛИЕНТУ

На нашем сайте monmio.ru можно покупать качественное, красивое белье и работающую косметику, делая это с комфортом и удовольствием. Любой покупатель также получает персонального Консультанта, который помогает с правильным подбором белья, а также бонусы за покупки, которые можно использовать при оплате следующих покупок. Чем больше накопленная сумма покупок, тем больший % возвращается на счет.

5%

с покупок поступает на счет **с первой покупки**

7%

с покупок поступает на счет, когда сумма всех покупок достигла **10 000 руб.**

10%

с покупок поступает на счет, когда сумма всех покупок достигла **20 000 руб.**








05/ ПЕРСОНАЛЬНАЯ СКИДКА КОНСУЛЬТАНТА

Вы персональный Консультант по подбору нижнего белья и косметики. Вы самостоятельно работаете с клиентами, рекомендуя и помогая им в выборе продукции.

Сразу при регистрации в компании как Консультант, вы получаете скидку на ваши заказы в размере 20% от цены каталога. За все ваши заказы и заказы ваших клиентов компания начисляет вам от Цены Консультанта Bonus Volume (BV), которые являются расчетной единицей в компенсационном плане компании. Чем больше сумма накопленных BV за любой период, тем больше ваша скидка как Консультанта. Если вы активно работаете с клиентами, то достаточно быстро ваша скидка вырастет до 30%. При достижении нового звания Консультанта, новая скидка применяется со следующего заказа. Чем больше ваша скидка, тем больше и ваш розничный доход – разница между ценой каталога и вашей ценой на продукцию.



Звание Консультанта	Накопленный ЛО	% скидки
 Консультант	с первого заказа	20%
 Старший Консультант	200 BV	25%
 Эксперт Консультант	400 BV	30%

Вы получите персональную скидку 30%, не выполняя условий по суммарному ЛО, достигнув звания Менеджер и выше.



06 / РОЗНИЧНЫЙ ДОХОД ЗА СОПРОВОЖДЕНИЕ КЛИЕНТОВ

Вы персональный Консультант по подбору нижнего белья и косметики. У вас есть Клиенты, которые делают покупки удаленно через интернет магазин компании. Клиенты самостоятельно оплачивают продукцию в интернет магазине и получают продукцию напрямую от компании. За регистрацию и сопровождение данных Клиентов вы получаете розничный доход, размер которого зависит от вашего звания Консультанта. При достижении нового звания Консультанта процент розничного дохода применяется со следующего заказа.



Звание Консультанта

Доход Консультанта от
оплаченных заказов Интернет
Клиентов (% от цены каталога)

 Консультант	10%
 Старший Консультант	15%
 Эксперт Консультант	20%

Розничный доход Консультанту за сопровождение Клиентов начисляется ежедневно на Бонусный счет Консультанта, если в предыдущем месяце ЛО Консультанта составил 50BV и более. Покупки клиентов, сделанные в интернет магазине, также входят в ЛО Консультанта.



07/ ДОХОД ЗА ОБЪЕМ ПОКУПОК

Компания поощряет всех Консультантов, кто активно работает с Клиентами.



Если ваш Личный Объем в текущем месяце составил **70BV** и более, на ваш Подарочный счет будет **начислено 10% от суммы покупок** в рублях по ценам Каталога. На данную сумму с Подарочного счета вы можете выбрать любую продукцию из каталога (не используется как скидка). Срок действия сумм на подарочном счете 3 месяца после месяца, по итогам которого они начисляются.

Покупки Интернет Клиентов входят в ЛО Консультанта и учитываются для подсчета 70BV и начисления 10% на Подарочный счет.



08/ КОМАНДНЫЙ БОНУС



Вы строите свой бизнес вместе с компанией, приглашая в свою структуру новых Консультантов и являясь для них Наставником. За вашу активную работу с группой компания выплачивает вам Командный бонус. Размер Командного бонуса зависит от вашего звания в текущем Квалификационном месяце.

Звание	Групповой Объем BV	Командный Бонус
Менеджер	1000	5%
Старший Менеджер	2000	9%
Директор	3000	12%

Для начисления Командного бонуса необходимо ЛО 50BV и более в квалификационном месяце.



ПРИМЕР 1: Вы и ваши Консультанты приглашали в бизнес новых Консультантов и сопровождали их, были их Наставниками, занимаясь их обучением.

В текущем месяце суммарные покупки вашей структуры, включая ваш **Личный объем 100BV**, **составили 3600BV**. В вашей структуре есть растущий Лидер – **Елена**. Покупки Консультантов ее персональной группы составили **1200BV**.



РОЗНИЧНЫЙ ДОХОД:

Персональная скидка 30% *20000
+ 10% Доход за объем покупок.

ИТОГО розничный доход 8 000 руб.

Командный Бонус: $2400BV * 12\% * 110 = 31680$ руб.

Командный Бонус с группы Елены:
 $1200 BV * 7\% * 110 = 9240$ рублей

ИТОГО ваш доход составил 48 920 руб.

**ВАШЕ
ЗВАНИЕ
ДИРЕКТОР**

- ✓ 5-7 активных Консультантов первой линии
- ✓ 25-30 активных Консультантов в группе
- ✓ ГО от 3000BV
- ✓ 40 000 – 60 000 рублей ваш доход
(в зависимости от группового объема и качества структуры)



09 / ЛИДЕРСКИЙ БОНУС

Когда в вашей первой линии вырастают Директора, вы продвигаетесь по Карьерной лестнице и получаете Лидерские бонусы с Директорских групп вашей структуры.

Звание Лидера	ГО BV	Количество Директорских групп в 1-м уровне	% от продаж Директорских групп 1-го уровня	% от продаж Директорских групп 2-го уровня	% от продаж Директорских групп 3-го уровня	% от продаж Директорских групп 4-го уровня	% от продаж Директорских групп 5-го уровня	% от продаж Директорских групп 6-го уровня	% от продаж Директорских групп 7-го уровня
Старший Директор	3000	1	4%						
Эксперт Директор	3000	3	4%	3%					
Исполнительный Директор	2000	5	4%	3%	2%				
Вице-Президент	2000	7	4%	3%	2%	1%			
Президент	1500	9	4%	3%	2%	2%	0,5%		
Исполнительный Президент	1500	12	4%	3%	2%	2%	1%	0,5%	
Гранд Президент	1500	15	4%	3%	2%	2%	1%	1%	0,5%



ПРИМЕР 2: Вы активно работали с вашими Консультантами, вырастили семь Директоров в первой линии и достигли звания Вице-Президент.



ВЫ ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ



1-Й УРОВЕНЬ
ДИРЕКТОРОВ
7 групп



2-Й УРОВЕНЬ
ДИРЕКТОРОВ
11 групп



3-Й УРОВЕНЬ
ДИРЕКТОРОВ
14 групп



4-Й УРОВЕНЬ
ДИРЕКТОРОВ
15 групп

ВАШ ДОХОД СОСТОИТ ИЗ:

1. Командный бонус и розничный доход
(см пример 1 Директор) **48 920 руб.**

2. **Лидерский бонус 4%** с ГО 7-и Директорских групп первого уровня
 $7*3600BV*4\%*110 = 110\ 880$ руб.

Лидерский бонус 3% с ГО 11-и Директорских групп второго уровня
 $11*3600BV*3\%*110 = 130\ 680$ руб.

Лидерский бонус 2% с ГО 14-и Директорских групп третьего уровня
 $14*3600BV*3\%*110 = 110\ 880$ руб.

Лидерский бонус 1% с ГО 15-и Директорских групп четвертого уровня
 $15*3600BV*3\%*110 = 59\ 400$ руб.

ИТОГО ваш доход за месяц составит 460 760 руб.



10/ КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС

Все Лидеры со звания Директор, достигая звание и подтверждая его, получают квартальные бонусы от компании. Чем выше ваше звание, тем больше сумма Квартального бонуса. При достижении нового звания в любой один месяц квартала вам выплачивается Квартальный бонус. Далее для получения Квартального бонуса необходимо подтвердить максимальное звание любых два месяца в квартал.

Директор	Старший Директор	Эксперт Директор	Исполнительный Директор	Вице-Президент	Президент	Исполнительный Президент	Гранд Президент
КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС, руб. 10 000	КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС, руб. 15 000	КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС, руб. 25 000	КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС, руб. 50 000	КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС, руб. 100 000	КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС, руб. 150 000	КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС, руб. 200 000	КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС, руб. 250 000
ИТОГО В ГОД, руб. 40 000	ИТОГО В ГОД, руб. 60 000	ИТОГО В ГОД, руб. 100 000	ИТОГО В ГОД, руб. 200 000	ИТОГО В ГОД, руб. 400 000	ИТОГО В ГОД, руб. 600 000	ИТОГО В ГОД, руб. 800 000	ИТОГО В ГОД, руб. 1 000 000



11 / БОНУС ОФИСА MONMIO



У предпринимателей, строящих бизнес вместе с компанией, есть возможность открыть представительство MonMio.

Представительство может быть открыто как Сервисный Пункт или Офис Продаж.

Представительства получают различную поддержку от компании для продвижения марки и продукции MonMio. В том числе выплачивает Бонус офиса MonMio, который составляет

до **7%**



12/ ОТДЫХ И ОБУЧЕНИЕ ЗА СЧЕТ КОМПАНИИ MONMIO

Для Лидеров в определенном статусе мы организуем отдых за границей и специальное профессиональное обучение.

Мы предоставляем уникальную возможность увидеть не только самые красивые места нашей планеты, но и возможность познакомиться с новыми интересными людьми, почувствовать себя частью сплоченной команды, получить яркие впечатления.

ПУТЕШЕСТВУЙ КРАСИВО!



13/ БОНУС ПЕРСОНАЛЬНОГО РЕКРУТИРОВАНИЯ

Бонус персонального рекрутирования – специальная программа для Консультантов, строящих свой бизнес вместе с компанией MonMio. Программа действует до конца 2019 года.

За каждые 20 персональных новых Консультантов с покупками поквартально компания выплачивает увеличивающийся бонус с ЛО этих новых Консультантов.

	Количество Новых Консультантов 	Бонус % от ЛО Новых Консультантов	Средние продажи Нового Консультанта за квартал BV	Суммарное ЛО 20-и Новых Консультантов	Бонус Спонсору, руб.
1й квартал	>=20	2%	150	3 000	6 600
2й квартал	>=20	3%	150	3 000	9 900
3й квартал	>=20	4%	150	3 000	13 200
4й квартал	>=20	5%	150	3 000	16 500

Итого в год 46 200 руб.



14/ IPHONE В ПОДАРОК НОВОМУ ДИРЕКТОРУ




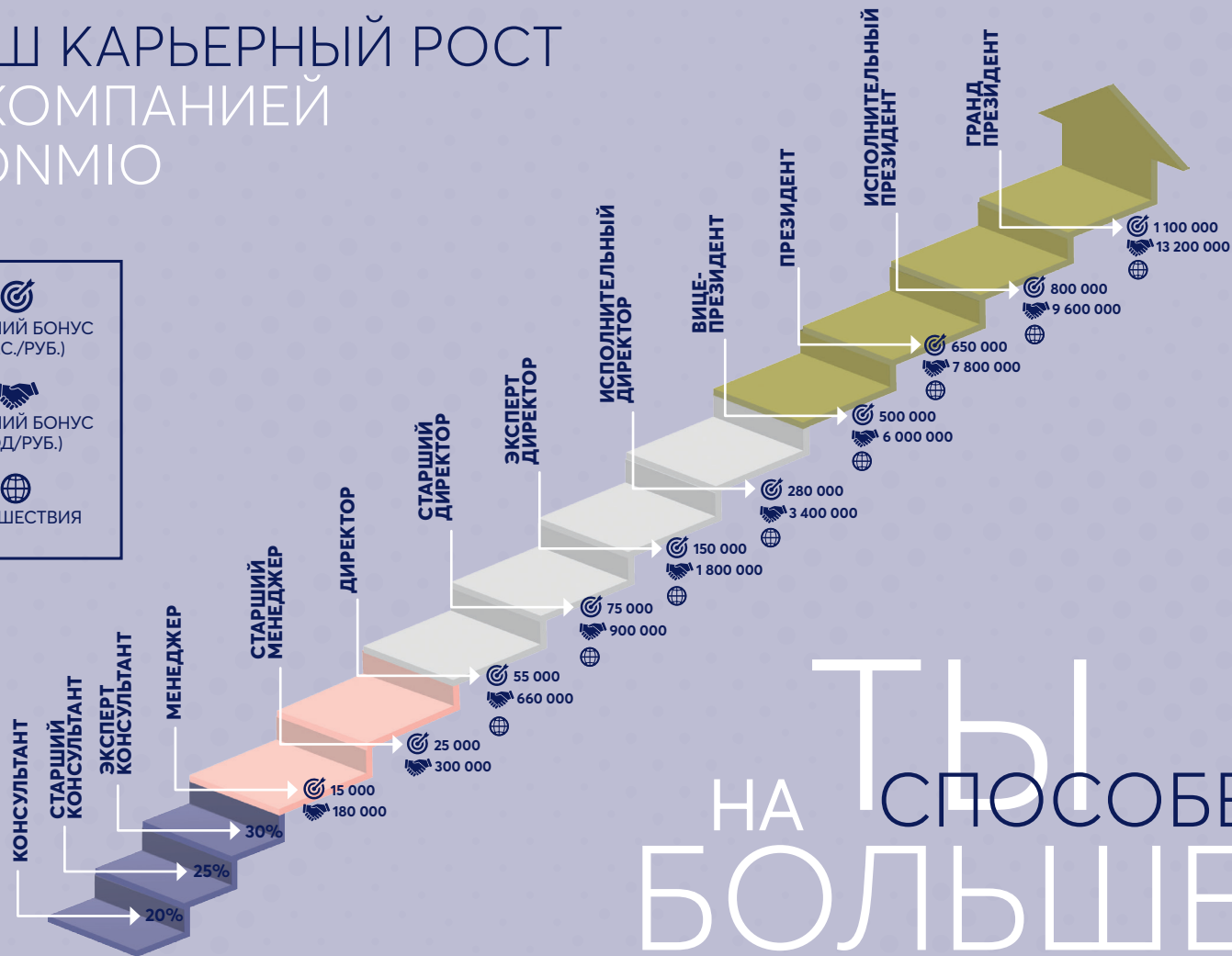
Мы приветствуем новых Лидеров в компании MonMio, и каждому новому Директору, достигшему этого звания и подтвердившему его 3 месяца, до сентября 2019 года, компания дарит новый iPhone.



ВАШ КАРЬЕРНЫЙ РОСТ С КОМПАНИЕЙ MONMIO



 СРЕДНИЙ БОНУС (МЕС./РУБ.)
 СРЕДНИЙ БОНУС (ГОД./РУБ.)
 ПУТЕШЕСТВИЯ



ТЫ
 НА СПОСОБЕН
 БОЛЬШЕЕ!



16/ ОСНОВНЫЕ ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Клиент. Покупатель продукции «MonMio», который приобретает ее в интернет магазине компании.

Консультант. Человек, заключивший соглашение с Компанией и использующий возможности системы «MonMio» для начала личного бизнес-проекта. Консультанту при регистрации присваивается ID (Номер Консультанта). Консультантом можно стать с 14 лет. Человек может иметь только один действующий контракт с компанией. Супруги могут иметь индивидуальные соглашения, но должны быть зарегистрированы в одной структуре.

Наставник. Человек, пригласивший вас в бизнес. Для людей, которых вы лично приглашаете, вы тоже становитесь Наставником, а они для вас Консультантами первой линии.

Активный Консультант. Консультант, который сделал минимум один заказ за месяц.

Bonus Volume (BV). Баллы, начисляемые Консультанту за покупку. Рассчитываются по коэффициенту 140руб. за 1BV от цены Консультанта и начисляются по оплате заказа.

Личный Объем (ЛО). Ваши покупки и покупки ваших Клиентов.



Персональная группа. Все Консультанты под вами до Директора.

Групповой Объем (ГО). Ваши личные покупки и покупки вашей персональной группы Консультантов до групп Директоров.

Вознаграждение (cash back) Клиента. Вознаграждение Клиента до 10% от суммы заказа от цены каталога. Используется для оплаты, в том числе частичной, следующих покупок.

Розничный доход за сопровождение Клиентов. Вознаграждение, начисляемое Консультанту ежедневно на Бонусный счет от сумм покупок его Клиентов в ценах каталога.

Персональная скидка Консультанта. Персональная скидка Консультанта, которая применяется при покупке продукции Консультантом. Достигнутый уровень скидки сохраняется за Консультантом навсегда и без дополнительных условий, в течение активности контракта Консультанта.

Вознаграждение за Объем. Дополнительный вид дохода для Консультантов, активно работающих с Клиентами, начисляемый на Подарочный счет по итогам месяца. Составляет 10% от ЛО Консультанта.

Личная Активность. Свидетельствует об активности Консультанта в бизнесе. Минимальный Личный объем (ЛО) для получения бонусов (Розничный доход за сопровождение Клиентов, Командного и Лидерского бонусов) составляет 50BV в месяц.



Командный Бонус. Бонус, начисляемый вам с вашей персональной группы. При наличии в вашей персональной группе Менеджера или Старшего Менеджера вы получаете бонус с ЛО Менеджера и его персональной группы как разность между процентами. Командный бонус рассчитывается исходя из вашего звания в Квалификационном месяце и начисляется по курсу 110руб.

Лидерский Бонус. Бонус, начисляемый вам от Директорских групп вашей структуры. Лидерский бонус рассчитывается исходя из вашего звания в Квалификационном месяце и начисляется по курсу 110руб.

Квалификационный месяц. Месяц, по итогам которого вы достигли определенного звания. Все преимущества вы получаете по итогам этого месяца.

Отделение. Если Консультант квалифицировался на звание Директора, то его структура не входит в вашу персональную группу. Вы больше не получаете Командный Бонус с продаж его группы. Но вы имеете возможность получать Лидерский Бонус с продаж всей его группы.

Уровень Директоров. Поколение Директоров в вашей структуре по отношению к вам.



Компрессия. Если Директор в вашей структуре не смог в текущем месяце квалифицироваться по критериям ЛО и ГО, следующий Директор вниз по структуре займет его место для подсчета критериев и бонусов. Группа не квалифицировавшегося в текущем месяце Директора войдет в вашу Персональную группу.

Отделение Директора. Если ваш Консультант становится Директором в первый раз в том же месяце что и вы, то для достижения звания Старший Директор вам достаточно в этом месяце иметь ГО в размере 1500BV.

Действие контракта с Консультантом. Договор с компанией действителен в течение 12 месяцев с автоматической пролонгацией. В случае неактивности Консультанта в течение 12 месяцев подряд, договор с Консультантом расторгается. Если Консультант зарегистрировался в компании и в течение 6 месяцев, включая месяц регистрации, не сделал 50BV в любой из квалификационных месяцев, то контракт с ним расторгается. Данные Консультанты могут заново зарегистрироваться в компании в любое время. Консультант может в любое время расторгнуть контракт с компанией. Данные Консультанты могут заключить новый только после 6 месяцев неактивности.

Передача контракта (ID). Передача номера Консультанта возможна в особых случаях и только ближайшим родственникам по согласованию с компанией.



monmio.ru